

# Ибрагим Габидулин:

## «Украина могла бы стать той житницей, которая кормит всю планету»

Директор компании «Страховой брокер «Дедал» Ибрагим Габидулин знает о проблемах украинского рынка агрострахования не понаслышке. Он ежедневно сталкивается со всеми болевыми точками «страховщиков» и их клиентов. Мы попросили Ибрагима поделиться с AZ своими мыслями и предложениями, и публикуем их, что называется, «без купюр».

**Государственная политика** сегодня никак не способствует развитию агрострахования в Украине. Например, сейчас нет субсидий для компенсации затрат на страхование. До 2007 года государственные субсидии существовали и держались на уровне 50 млн грн в год. В этот период происходило резкое увеличение взносов по страхованию. В 2007 году мы собрали 116 млн грн премий по страхованию аграрных рисков. Хотя это и внушительная сумма на фоне общей картины агрострахования – она ничтожно мала. Так, за тот период страховой рынок в общем собрал 22 млрд грн. Сегодня мы не можем говорить, что рынок выходит на докризисные показатели. За 2008–2011 гг. было собрано еще меньше, а государственные субсидии растаяли, как первый снег. Иными словами, идет стагнация рынка.

**Урожай** в качестве страхового залога от компаний и агрохолдингов принимают не все банки в Украине. Тем не менее со стороны страховщиков принимаются меры, чтобы упростить эту процедуру для аграриев и сделать ее более доступной. К примеру, не так давно IFC (Международная финансовая корпорация) заключила соглашение с «Райффайзен Банк Авал» относительно использования в качестве залога застрахованный урожай агропроизводителей по программам, разработанным этой организацией. IFC было разработано 9 страховых программ для Украины (7 по озимым и 2 по яровым культурам), а также отдельные проекты по кукурузе и подсолнечнику. Однако по этим страховым программам мы не смогли заключить ни одного договора, поскольку денег у аграриев нет. Если со стороны государства не будет компенсации этих затрат (обычно на уровне 50%), то и в будущем никто не будет ничего страховать.

**Доверия** к страховому рынку у украинских аграриев нет. Связано это с тем, что многие страховщики часто подводили своих клиентов, не заплатив компенсации в обещанное время. Поскольку само по себе, страхование для них дорогое удовольствие, на которое найти свободные средства не так-то просто, попадать в такую ситуацию аграрии не хотят.

Существуют **серьезные опасения**, что с такой политикой государства в области агрострахования, Украина станет второй Аргентиной. Почему? – В Аргентине такие же плодородные земли, хороший климат, благоприятные условия для инвестирования. Но внутренняя политика правительства свела все эти преимущества «на нет». В результате все крупные инвесторы ушли в соседнюю Бразилию, хотя условия для земледелия в стране намного хуже. Несмотря на это, ежегодные инвестиции в агросектор там составляют около \$20 млрд.

**Бразилия** благодаря этому вошла в международную систему БРИКС, куда также входят самые быстроразвивающиеся мировые страны, такие как Россия, Китай, Индия и Южная Африка. От них, в той или иной мере, зависит общее благосостояние и развитие всех остальных государств. Поэтому если в Бразилии случается неурожай, от этого страдает не только Латинская Америка, но и весь мир.

Развивая свой **аграрный сектор**, Украина могла бы достичь больших результатов – стать той житницей, которая бы кормила всю планету. Все условия для этого есть уже сегодня – по выращиванию ячменя мы на первом месте в мире, по пшени-



це – на втором, после суммарных объемов производства всех стран Европы.

В свою очередь, грамотное использование таких объемов производства способствовало бы движению колоссальных денежных финансовых потоков в нашу страну.

**Люди хотят есть всегда** – есть экономический кризис, или его нет. Например, во время последнего кризиса падали цены на украинский металл. Стоимость агропродукции не только не снизилась, а даже возросла. Такие ситуации можно было бы очень выгодно использовать для нашего государства.

**Острой проблемой** аграрного сектора и агрострахования в Украине остается их инфраструктура. Материально-техническая база аграриев, к примеру, в 10 раз слабее, чем у большинства европейских стран. Квалифицированных специалистов сегодня можно пересчитать по пальцам. Стране нужны не только агрономы, но и специалисты по агрострахованию – аджастеры и страховые брокеры.

Поскольку **в природе все циклично**, по статистическим данным можно увидеть закономерность появления тех или иных рисков, спрогнозировать их. Страхователи и страховщики в таком случае уже знали бы, чего стоит ожидать.

**Каждый фермер** в любой точке Канады, может узнать статистику у профильных агентств по всем необходимым параметрам – когда были пики засухи, влажности, какой ущерб тому или иному полю был нанесен животными и многое другое.

В Украине очень весьма проблематично получить такую статистику, поскольку никто этим практически не занимается, а на данные Гидромедцентра полагаться легкомысленно.

Поэтому проблематично выработать объективный и недорогой тариф для страхования аграрных рисков.

**Мой совет** – никогда не возлагайте надежды на страховую компанию, а ищете хорошего страхового брокера.

**Первое**, что сделает страховой брокер при встрече с клиентом, – проанализирует его ресурсы. К примеру, в агростраховании – это с\г угодья, их потенциал, географическое расположение, посевные культуры и многое другое. Исходя из этого, вырабатывается стратегия страхования в каждом конкретном случае. Это правильный метод работы.

**Главная задача** страхового брокера сравнима с работой адвоката – всегда защищать права и интересы своего клиента. В случае наступления страхового случая – он берет на себя оформление всех необходимых документов, контролирует соблюдение условий страхового договора и добивается наиболее выгодных условий для клиента. Кроме того, брокер несет материальную ответственность за возможный некомпенсированный ущерб от рисков.

**Страховой брокер** всегда обладает лицензией. Пока что это единственный вид посредника, который лицензируется во всех странах. Только со специалистом с лицензией стоит иметь дело, поскольку продавать страховые полисы может кто угодно. Другая особенность квалифицированного страхового брокера – наличие страховки собственной профессиональной деятельности.

Без такого гаранта никакие уважающие себя компании не доверят брокеру заниматься своими рисками.

**473 страховые компании** и всего **55 профессиональных страховых брокеров** сегодня действуют в Украине. То есть один брокер приходится на 9 страховых компаний. А в идеале, для обеспечения стабильной работы рынка, должно быть наоборот.

Если в Украине не поменяется **инвестиционный климат**, наш аграрный сектор ждет судьба Аргентины: существовать на международной арене в роли слабого, зависимого сателлита развитых соседей.