

Валерий МАКАРЕНКО, «АгроПерспектива»

АГРОЛИЗИНГ. ЧТО МЕШАЕТ?

Динамическому развитию лизинга в агросекторе препятствует отсутствие необходимой информационной базы у аграриев, полагает исполнительный директор Gras Savoye Ukraine Ибрагим Габидулин. И рассказывает о том, что необходимо предпринять для использования инструментов лизинга в АПК Украины.

«**А**грарии о преимуществах лизинга совсем не знают. Например, запросы в интернет-поисковиках по банковским кредитам в 4,5 раза выше, чем по лизингу. Люди не знают, что такое лизинг, а значит и не могут сформулировать грамотный запрос. Нужна огромная просветительская работа с использованием всех каналов, телевидение, статьи, конференции. Нужно подключать профессиональные объединения участников рынка лизинга: лизингодателей, страховщиков, банков и страховых брокеров», — говорит исполнительный директор Gras Savoye Ukraine.

В итоге, рынок лизинга в агросекторе не развивается. Во-первых, из-за отсутствия знаний о лизинге. Во-вторых, из-за ментальности нашего населения. Большинство хотят владеть, а не эксплуатировать.

Рынок лизинга, по словам Габидулина, в целом занимает 4-е место среди участников финансового рынка по размерам активов. На первом месте банки — 1278,0 млрд грн, на втором — инвестиционные компании (183,6 млрд грн), на третьем — страховой рынок (65,8 млрд грн), на четвертом — лизинг (5,5 млрд грн).

По данным ассоциации «Объединение лизингодателей Украины» в 2013 году было заключено 11051 договор финансового лизинга на сумму 31,54 млрд грн. При этом на сельскохозяйственную отрасль пришлось 14,03% договоров, что на 26,0% меньше, чем в 2012 году. Если говорить о финансовом лизинге оборудования, то в сельское хозяйство было передано в лизинг техники, машин и оборудования только по 11,44% заключенных договоров, что также на 26,7% меньше, чем за 2012 год.

Квартальный анализ показывает, что в период октябрь-ноябрь 2013 года стоимость заключенных договоров финансового рынка стала снижаться. Поэтому рост портфеля рынка лизинга будет зависеть напрямую от политической и экономической ситуации в стране.

Хотя еще до конца 2013 года лизинг развивался достаточно стремительно. Если количество заключенных договоров финансового лизинга оставалось, примерно, постоянным, то стоимость договоров существенно увеличивалась. Например, прирост стоимости заключенных договоров финансового лизинга в 2013 году по сравнению с 2012 годом составил 114,4%.

Конкуренция на рынке достаточно высокая. При проведении тендеров, например, по парку легковых автомобилей победитель может быть выявлен при разнице стоимости месячного

Наличие основных видов сельскохозяйственной техники в с/х предприятиях в 2011–2013 годах, по данным Госстата, штук

	С/х предприятия			В том числе фермеры		
	2011	2012	2013	2011	2012	2013
Тракторы всех марок, включая тракторы, на которых смонтированы машины, в том числе:	147131	150740	146004	31981	34960	35019
тракторы всех марок без тракторов, на которых смонтированы машины	134554	137958	134177	30814	33691	33849
Тракторы, на которых смонтированы						
машины	12577	12782	11827	1167	1269	1170
тракторные прицепы	66561	64230	59465	10888	11212	10769
селялки всех видов	71265	72835	71136	16984	18651	18687
картофелесажалки	2173	2148	1988	762	842	782
дождевальные машины	4289	4314	4349	418	426	519
сенокосилки тракторные	8233	8603	8455	1711	1827	1816
жатки валковые	14941	14721	14545	3068	3099	3391
Комбайны						
зерноуборочные	32062	31997	30061	8492	8974	8572
кукурузоуборочные	2295	2131	2009	331	309	341
кормоуборочные	7137	6731	6098	560	553	499
льноуборочные	358	298	259	25	22	28
картофелеуборочные	1660	1632	1483	469	518	480
Свеклоуборочные машины	3848	3557	3037	728	728	625
Доильные установки и аппараты	10838	11216	11195	682	754	736
Раздатчики кормов						
для КРС	4280	4136	3960	158	161	193
для свиней	2191	2538	3639	109	240	268
Транспортеры для уборки навоза	21967	20622	19483	1057	1019	1004

лизингового платежа в 10 USD на машину, что при парке в 100 единиц дает экономию в лизинговых платежах в 1000 USD в месяц.

Компания Gras Savoye Ukraine является крупнейшим страховым брокером на рынке Украины. «Мы обслуживаем три самые крупные лизинговые компании. В результате в нашем портфеле 41% лизинговых автомобилей Украины. Мы также специализируемся на агростраховании. По итогам 2012 года мы обслужили 11% застрахованных площадей», — отмечает представитель Gras Savoye Ukraine.

В 2013 году наш портфель по страхованию лизингового имущества вырос до 5,1 млрд грн, что составило 14,75% объема рынка лизинга Украины.

«Мы специализируемся также на страховании сельхозтехники. Комбайны, трактора, селялки, культиваторы, опрыскиватели, механизмы для



Приобретение сельскохозяйственной техники в лизинг, по данным ИАЗ

	Количество, штук	Стоимость, млн грн
Оборудование для животноводства и птицеводства	276,4	248
Почвообрабатывающая техника	708	115
Тракторы	808	194,7
Зерноуборочные комбайны	181	201,4

Приобретение сельскохозяйственной техники в 2009–2013 годах, млрд грн

	Стоимость	Стоимость иностранной техники	Покупка техники по госпрограммам
2009	2,88	2,06	0,19
2010	4,13	2,71	0,40
2011	6,55	4,37	0,80
2012	6,06	4,92	0,06
2013	6,85	5,69	0,11

Количество и стоимость заключенных договоров финансового рынка за период с 2007 по 2013 годы

Годы	Количество договоров	Сумма договоров, млрд грн
2007	9 275	16,88
2008	9 766	9,98
2009	3 007	2,47
2010	5 095	4,97
2011	10 906	11,33
2012	10 826	14,71
2013	11 051	31,54

раскидывания удобрений, кормораздатчики, приставки для сбора качанов, погрузчики — все это мы умеем страховать выгодно и надежно. Таким образом, мы разместили 8,6% рисков лизинговой сельскохозяйственной техники. При этом мы обслуживаем лизинговые компании при наступлении страховых событий, организовы-

ваем выезды собственных аварийных комиссаров и сбор всех необходимых документов по требованию страховщиков. Основными клиентами лизингового сельхозоборудования и техники являются пока крупные агрохолдинги», — указал Габидулин.

Он отметил интересные моменты, характеризующие рынок АПК.

Для логистики некоторые агрохолдинги стали использовать речные акватории. Поэтому потребовались буксиры и баржи для перевозки зерна до пунктов перевалки в морских портах.

В Украине катастрофически не хватает зернохранилищ. В связи с этим также востребованы современные элеваторы и оборудование для их эксплуатации.

В целом в сельском хозяйстве аграрии стараются приобретать трактора, комбайны, сеялки и др. технику, так как даже крупные агрохолдинги не имеют оборотных средств, чтобы приобрести ее. Кроме того, у многих агрохолдингов все имеющееся имущество находится в залоге у банков, и нечего представить кредитному учреждению под обеспечение кредита.

Сейчас рынок замер в ожидании. Лизинг зависит от экономической и политической стабильности в стране. Например, сумма заключенных контрактов в IV квартале 2013 года составила всего 1,75 млрд грн, а в первом квартале 2014 года рынок заключил новых договоров на сумму 616,72 млн грн, из которых 26,74% приходится на с/х машины и оборудование. Украина показала, что она может кормить весь мир, сельскохозяйственное производство может быть локомотивом нашей экономики. По итогам прошедшего года по притоку валюты агропромышленный комплекс обогнал металлургическую промышленность.

Надеемся, что после мая начнется просветление и надежда в стабилизации политической ситуации. Тогда рынок начнет медленно восстанавливаться. АП

МНЕНИЕ

**Ибрагим ГАБИДУЛИН,
исполнительный директор
Gras Savoye Ukraine**

Необходима ли господдержка лизинга; каким образом власти должны поддерживать рынок?

Поддержка нужна, но не в такой форме. У нас имеется государственная лизинговая компания «Украгролизинг», которая финансируется из бюджета Кабинета министров Украины под 3,25%. Но кто пользуется их услугами? Она предлагает в ли-

зинг только отечественную сельхозтехнику. Кто ее будет брать, когда аграрии уже привыкли к американским John Deere, немецким Claas, к комфортным условиям работы в их кабинах. Правда, они намного дороже. Но для этого и нужен финансовый лизинг. А вокруг государственной компании постоянные скандалы.

Главная задача государства — создать условия для дешевого финансирования. А для этого нужно, чтобы банковская система имела доступ к дешевым ресур-

сам. Не сможет финансироваться аграрий, беря кредит под такой нереальный процент.

В то же время лизинговые компании при банках имеют доступ к более дешевым ресурсам. Кроме того, лизинговая компания является оптовым покупателем для импортеров техники и машин, следовательно имеет некоторые преференции в ценовой политике. Вот и получается, что если сравнить ежемесячные лизинговые платежи и суммы по графику погашения кредита, то выигрыш не в пользу последней.